

Secondo ciclo di seminari offerti dal Centro di Formazione Imprenditoriale con il contributo della Camera di Commercio di Perugia per lo sviluppo di competenze chiave necessarie al sostegno della competitività, della crescita e della innovazione delle PMI, come le abilità di guida e di gestione delle persone e le capacità comunicative necessarie per la vendita.

I destinatari delle nostre attività sono imprenditori, quadri e professionisti impegnati nelle aree strategiche dell'azienda.



Camera di Commercio
Perugia



**CAMERA
FOR
MANAGER**

AREA MANAGEMENT E RISORSE UMANE

La leadership per i capi e i quadri intermedi

Giugno 2011 1 modulo da 2 giornate

Conduttore: **Melinda Bianchi**

Chi	Dove	Quando
Imprenditori, neo-imprenditori, quadri e professionals	Centro di Formazione Imprenditoriale via Catanelli 72 - Ponte San Giovanni Perugia	16 e 17 giugno 2011 ore 9.00 - 17.00

Oggi più che mai, nelle aziende di successo emerge la necessità di una cultura d'impresa fondata su una leadership autentica che metta al centro dell'azione il collaboratore. Dopo l'epoca dei manager, la leadership si impone come la scelta migliore per chi ha responsabilità su persone.

Argomenti	
	Evoluzione del ruolo del capo nelle organizzazioni Le competenze e le leve per la gestione dei collaboratori Comunicazione e condivisione di obiettivi e di compiti Motivazione e valorizzazione delle persone Analisi e gestione dei conflitti Delega e responsabilizzazione dei collaboratori Feedback e sviluppo della performance Analisi e gestione di situazioni critiche.

AREA MARKETING E VENDITE

La rete di vendita

Giugno 2011 1 modulo da 2 giornate

Conduttore: **Melinda Bianchi**

Chi	Dove	Quando
Responsabili commerciali, Capi area, agenti, addetti alle vendite e a quanti vogliono riflettere sul proprio ruolo di venditore	Centro di Formazione Imprenditoriale via Catanelli 72 - Ponte San Giovanni Perugia	20 e 21 giugno 2011 ore 9.00 - 17.00

Il corso si prefigge di aumentare Autostima, motivazione, carisma e capacità comunicative per un incremento significativo nelle vendite entro il primo trimestre. Il corso è orientato alla psicologia della vendita e alla conoscenza integrale della comunicazione emotiva.

Argomenti	
	Gli obiettivi di vendita La rete di vendita Il reclutamento e la selezione dei venditori La formazione, gestione e motivazione dei venditori Il tempo e la programmazione dell'attività della rete di vendita Controllare i risultati

AREA MANAGEMENT E RISORSE UMANE

Selezione e inserimento di nuovi collaboratori

Luglio 2011 1 modulo da 3 giornate

Conduttore: **Melinda Bianchi**

Chi	Dove	Quando
Imprenditori, manager di PMI, responsabili del personale e operatori dell'area amministrazione del personale	Centro di Formazione Imprenditoriale via Catanelli 72 - Ponte San Giovanni Perugia	7, 8 e 15 luglio ore 9.00 - 17.00

Il corso intende fornire a chiunque debba selezionare i collaboratori una serie di abilità che gli consentano di procedere con sicurezza e serenità, scegliendo personale responsabile che sappia adattarsi alle esigenze dell'azienda.

Argomenti	
	Introduzione alla selezione del personale La ricerca e la selezione del personale Il reclutamento: fonti, canali e modalità Tecniche, strumenti e supporti per la selezione Il colloquio e l'intervista: tipologie, fasi, ruoli, strumenti I processi di inserimento dei nuovi collaboratori La mobilità interna

Per iscriversi: compilate la scheda di iscrizione e inviatela per e-mail a cfi@centroformazione.it oppure per fax al n. 075 5970172

Scheda d'iscrizione al seminario (segnalare con una X il seminario prescelto). E' previsto un numero massimo di 25 persone per ciascun seminario.

Seminario	<input type="checkbox"/> Leadership per i capi e quadri intermedi
Seminario	<input type="checkbox"/> La rete di vendita
Seminario	<input type="checkbox"/> Selezione e inserimento di nuovi collaboratori
Partecipa (nome e cognome)	
Azienda	
Indirizzo	
Telefono	
E-mail	
Data e Firma	

Al partecipante verrà inviata la conferma dell'iscrizione tramite e-mail/fax

Si prega di restituire a: CENTRO DI FORMAZIONE IMPRENDITORIALE -Via Cacciatori delle Alpi 42 06100 Perugia
Tel. 0755970176 - Telefax 075 5997090 e-mail cfi@centroformazione.it

Le informazioni raccolte nella presente scheda d'iscrizione saranno inserite nella banca dati del Centro di Formazione Imprenditoriale e utilizzate secondo quanto indicato nella nota informativa.

Ai sensi della legge 196/03, qualora non si desideri l'introduzione delle suddette informazioni nella banca dati del Centro di Formazione Imprenditoriale e il loro trattamento-diffusione, barrare la casella a fianco